

広島発
元気企業
SEEDS SERIES

RECRUIT INFORMATION
株式会社 ムラカミ

美容業界の 発展・進化を お手伝い

美容室やメーカーと三位一体で発展する美容ディーラー

求む!

オシャレな感性と提案力で
美容室をリードする営業の星



本社:〒733-0833 広島県広島市西区商工センター6-6-21
TEL 082-277-2411 (代) FAX 082-277-2443

美容ムラカミ

検索

<http://www.murakami-beauty.com/>



●この会社案内は、「人財と企業を結ぶ」株式会社シーズの編集です。実際に企業取材し、その特徴と魅力を学生の皆さんにお知らせしています。



SEEDS
就職アドバイザー
から「ひとこと」。

株式会社ムラカミは、村上英俊社長を筆頭にフレンドリーな社員が集い、社内全体が活気に包まれています。取引先の美容室の将来を考えたとき、オーナー個人の力だけでは発展が難しく、「ムラカミ」のような企業

のサポートなしでは存続もままならない時代に来ていると思います。そうした観点から、同社の存在価値・意義は一層高まっていくことでしょう。今後の発展が期待されます。

▶ 中国5県を基盤に、九州エリアを視野に入れた事業拡大に邁進!



企業概要

企業名	株式会社ムラカミ
設立	昭和28年8月
資本金	5,000万円
代表者	代表取締役社長 村上 英俊
事業内容	●プロの目で厳選したヘアケア商品、美容ツールの卸販売 頭髮化粧品（ヘアカラー、ヘアケア、パーマ、スタイリング等）、美容器具、頭飾品、各種化粧品 ●スタイリスト育成の為の各種イベント・セミナーの開催等 ムラカミテクニカルコンテストの開催（毎年秋開催）、技術セミナー（カット、カラー、パーマ等）、経営セミナー、有名講師セミナー、サロン臨店講習 ●その他 店舗新設・設計・設備拡充の提案、メニュー開発、サロントレンド情報の提供など

グループ概要

●呉支店	〒737-0051 広島県呉市1丁目6-4 TEL0823-24-2411（代）
●福山支店	〒721-0954 広島県福山市卸町10番13号 TEL084-954-4155（代）
●徳山支店	〒745-0027 山口県周南市穂町1丁目47番地 TEL0834-32-3456（代）
●小郡支店	〒754-0002 山口県山口市小郡下郷844-10 TEL083-972-2411（代）
●下関支店	〒751-0873 山口県下関市秋根西町2丁目2-20 TEL083-256-8686（代）
●岡山支店	〒701-0165 岡山県岡山市北区大内田760-3 TEL086-293-2220（代）
●米子支店	〒683-0004 鳥取県米子市上福原5丁目13-36 TEL0859-23-2411（代）
●鳥取支店	〒680-0942 鳥取県鳥取市湖山町東4丁目68 TEL0857-31-3666（代）

企業情報などホームページもご覧ください。

美容ムラカミ

検索

<http://www.murakami-beauty.com/>



事業展開

- 美容室の開業・改装サポート
- 美容室の営業サポート
- 美容室の人材育成・技術サポート
- 美容室の経営サポート

地域の美容室を陰でサポートすることを主眼に、小回りのきく美容ディーラーを目指しています。特に、各美容室所属のスタイリストの方々の教育を支援するセミナーや、技術力の向上を支援するコンテストの開催は、ただ単に美容室に商品を販売するのではなく、取引先の繁盛をお手伝いする当社の姿勢を示すものです。

日常業務においては、美容室へのスピーディーな対応と誠心誠意の対応を心掛けています。ときには要望に応じて、美容室同士お引き合わせする機会を設定。情報交換など交流を促進するコーディネーター役を務めることで、信頼の幅を広げてきました。今後も美容室やメーカーと三位一体で、美容業界の発展に貢献する美容ディーラーとして、存在価値を高めていきます。

美容室の繁盛を陰で支えるルート営業の先には"達成感"がある。

事業の特徴

美容室を多面的にサポート

サポート事業は4つ。「開業・改装」では店舗物件探しから設備器具や消耗品の手配までを支援。「営業」ではチラシやホームページの作成を手伝ったり、季節のキャンペーンを提案したり、顧客管理の面でアドバイスしたりしています。「経営」では人材の確保や社会保険制度の導入などで助言。「人材育成・技術」ではカリスマ美容師によるセミナーやスタイリストの登竜門となるコンテストを開催するなどして技術向上を手助けしています。

会社の魅力

自主性を重んじる社風

自由闊達な雰囲気の中、自主性を重んじる社風が社員の能力を最大限に生かし、隠れた能力を引き出す源になっています。営業はルート営業が基本。新人は、都会の美容室、田舎の美容室と環境や条件の異なる美容室に先輩社員と同行。年齢も性格もさまざまなオーナースタイリストに対する、会話の仕方や商品の勧め方などを身に着けていきます。そうした経験・知識が糧となり、当社を引っ張る人財に成長していくのです。

ここが未来

5年後には九州に進出

中国5県のエリアで営業展開している当社ですが、5年後には九州の福岡または北九州への進出を予定。すでに下関を拠点に準備を進めています。そのためには、社員のレベルアップはもちろん、新たな人財の確保・増強が今から求められます。言い換えれば、新卒入社の社員にとっては、またないチャンスです。目標に向かって努力しながら実力を身に着け、事業拡大による発展の流れに乗って共に飛躍する"明るい未来"が待っています。

先輩の声

各美容室に合わせた営業を

担当の美容室130店をローテーションで週1回訪問。消耗品の補充と同時に新商品の紹介なども行っています。美容室の客層は地域や店舗の個性によってさまざま。各美容室に合った商品をお勧めすることが大切です。日頃の努力が実を結んだと実感できるのが、担当する店の美容師さんが独立するとき。美容室の立ち上げに一から関わらせていただきます。



●営業 升見 卓哉

先輩の声

大手美容室のブレーンに

大手の美容室を担当。経営者の方々が関係する地域での経済の動向や人口の推移、商圏の状況などを把握してお伝えすることで、当社への期待値を高めています。ときには一緒にマーケティングに当たったり、広告アイデアを出し合ったりして、喜ばれることもあります。部下に対しては、常に動きを見ながら現場で力を発揮できる環境づくりに努めています。



●営業課長 中井 良行

求める人財

好奇心旺盛でオシャレ好き

当社のお取引先には30代前後の若いオーナーが経営されている美容室が多いことから、年代的に話が合う若手社員に期待する部分が多くあります。ファッションに興味があり、スーツや髪スタイル&色などオシャレが好きの方を希望します。物怖じせずに話せて、自分の意見が言え、アルバイトで接客の経験があれば、なおのこといいですね。フレッシュで活動的な新人の力が、必ずや先輩社員の刺激になると信じています。



●代表取締役社長 村上 英俊